TRAVELZONE
SNOW, GOLF & MORE.

+41 (0) 41 552 55 00
info@travel-zone.ch
www.travel-zone.ch

ORDINARY? NOT OUR THING.

Auch nicht bei unseren Mitarbeitenden!

Sales Executive Golf & Snow
– Dein Einstieg mit Aufstiegsperspektive!
(m/w/d –100% Pensum| Per sofort oder nach Vereinbarung)

Du liebst das Reisen, hast ein Flair für anspruchsvolle Kunden und bist im Reisebürogeschäft zu Hause? Vielleicht spielst Du sogar Golf, fährst Ski oder Snowboard und möchtest Deine Leidenschaft zum Beruf machen?

Dann sollten wir uns kennenlernen!

WER WIR SIND

Wir sind **TRAVELZONE** – ein unabhängiger Schweizer Spezialreiseveranstalter mit einer grossen Leidenschaft für aussergewöhnliche Reiseerlebnisse.

Mit unseren Marken **SNOWZONE, GOLFZONE und &MORE** kreieren wir massgeschneiderte Reisen rund um den Globus. Von spektakulären Heliski-Abenteuern in Kanada über exklusive Golfreisen zu den schönsten Plätzen dieser Welt bis hin zu aussergewöhnlichen Individualreisen.

Wir verkaufen nicht einfach Reisen. Wir verkaufen Erlebnisse, die in Erinnerung bleiben. Und am liebsten verkaufen wir nur das, was wir selbst kennen und lieben.

Für unser Team in Spreitenbach suchen wir eine engagierte Verkaufspersönlichkeit, die mit uns wachsen und etwas bewegen möchte.

DEINE MISSION

Du bist nicht einfach Reiseberaterin oder Reiseberater. Du bist Ideengeber, Organisator, Verkäufer und manchmal auch Möglichmacher.
Zu Deinen Aufgaben gehören:

- Beratung und Verkauf von hochwertigen Ski-, Snowboard-, Heliski- und Golfreisen
- Individuelle Ausarbeitung massgeschneiderter Reiseangebote
- Organisation, Koordination und Abwicklung von Individual- und Gruppenreisen
- Persönliche Betreuung unserer anspruchsvollen, internationalen Kundschaft
- Zusammenarbeit mit unseren weltweiten Partnern und Leistungsträgern
- Mitarbeit bei der Produktentwicklung, im Einkauf und bei der Reiseproduktion
- Unterstützung bei Marketingaktivitäten, Website und digitalen Kommunikationskanälen

Und wenn Du eigene Ideen hast, um unsere Produkte, Prozesse oder unseren Auftritt weiterzuentwickeln: **Nur zu! Wir lieben Menschen, die mitdenken und mitgestalten.**

WAS DU MITBRINGST

Wir suchen keine perfekten Lebensläufe, sondern Persönlichkeiten, die zu uns passen.

Ein paar Voraussetzungen sind uns allerdings wichtig:

- **Abgeschlossene Ausbildung im Reisebüro beziehungsweise Tourismus oder fundierte praktische Berufserfahrung im Reisebürogeschäft**
- Freude am aktiven Verkauf und an der Beratung anspruchsvoller Kunden
- Begeisterung für das Reisen und idealerweise eine persönliche Affinität zum Golf-, Ski- oder Snowboardsport
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse; Französisch ist ein willkommenes Plus
- Sicherer Umgang mit digitalen Anwendungen und idealerweise Erfahrung mit touristischen Buchungssystemen
- Selbstständige, strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken, Eigeninitiative und die Bereitschaft, Verantwortung zu übernehmen
- Eine positive Einstellung, Teamgeist, Humor und die Fähigkeit, auch in lebhaften Momenten den Überblick zu behalten

Was uns besonders wichtig ist?

Du bist neugierig, lernwillig, engagiert und möchtest nicht einfach einen Job erledigen, sondern etwas bewirken.

DEINE PERSPEKTIVE – MEHR ALS NUR EIN JOB!

Jetzt wird es besonders spannend.
Die Position als Sales Executive verstehen wir ausdrücklich als Einstieg in eine langfristige Zusammenarbeit mit echten Entwicklungsmöglichkeiten.

Wir suchen eine Persönlichkeit, die das Potenzial und die Ambition mitbringt, mittelfristig eine Führungsrolle zu übernehmen. Bei entsprechendem Engagement, überzeugenden Leistungen und persönlicher Eignung besteht die Möglichkeit, Dich zum **Head of Golf oder Head of Snow** weiterzuentwickeln und damit die Verantwortung für einen unserer zentralen Geschäftsbereiche zu übernehmen.

Und damit nicht genug:
TRAVELZONE ist ein unabhängiges Schweizer Unternehmen mit einer ausgeprägten unternehmerischen Kultur, kurzen Entscheidungswegen und dem Anspruch, gemeinsam etwas zu bewegen.

Wir schätzen Menschen, die nicht nur mitarbeiten, sondern mitdenken, Verantwortung übernehmen und unsere Zukunft aktiv mitgestalten möchten.

Wer sich langfristig mit TRAVELZONE identifiziert und massgeblich zu unserem gemeinsamen Erfolg beiträgt, kann bei entsprechendem Engagement, persönlicher Eignung und gegenseitigem Interesse sogar die Möglichkeit einer Beteiligung an der TRAVELZONE AG erhalten.

Denn wir sind überzeugt: Wer unternehmerisch denkt und handelt, soll auch die Chance erhalten, am gemeinsamen Erfolg unternehmerisch teilzuhaben.

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- Ein kleines, eingespieltes und hoch motiviertes Team mit enorm viel Reise-Know-how
- Ein modernes Arbeitsumfeld in Spreitenbach
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und viel Eigenverantwortung
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit aussergewöhnlichen Reiseprodukten
- Die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und aktiv mitzugestalten
- Eine 42-Stunden-Woche und überdurchschnittliche Sozialleistungen
- Attraktive Reisevergünstigungen und die Gelegenheit, unsere Produkte persönlich kennenzulernen
- Echte Karriereperspektiven bis hin zur Führungsverantwortung
- Bei entsprechender Entwicklung sogar die Perspektive einer Unternehmensbeteiligung

Und nicht zuletzt: **Viel Leidenschaft, Teamspirit, eine gute Portion Humor und Menschen, die lieben, was sie tun.**

BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Vielleicht suchst Du nicht einfach eine neue Stelle, sondern eine Aufgabe, bei der Du Deine Erfahrung, Deine Leidenschaft und Deine Ideen wirklich einbringen kannst.
Vielleicht möchtest Du Dich weiterentwickeln, mehr Verantwortung übernehmen und eines Tages sogar unternehmerisch mitgestalten.

Dann könnte TRAVELZONE genau der richtige Ort für Dich sein!
Wir freuen uns auf Deine Bewerbung und darauf, Dich persönlich kennenzulernen.

Sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an
medien@travel-zone.ch

ORDINARY? NOT OUR THING.